

**Développement à l'International de nos Fournisseurs :
Actions de Portage pour aider les PME à exporter**

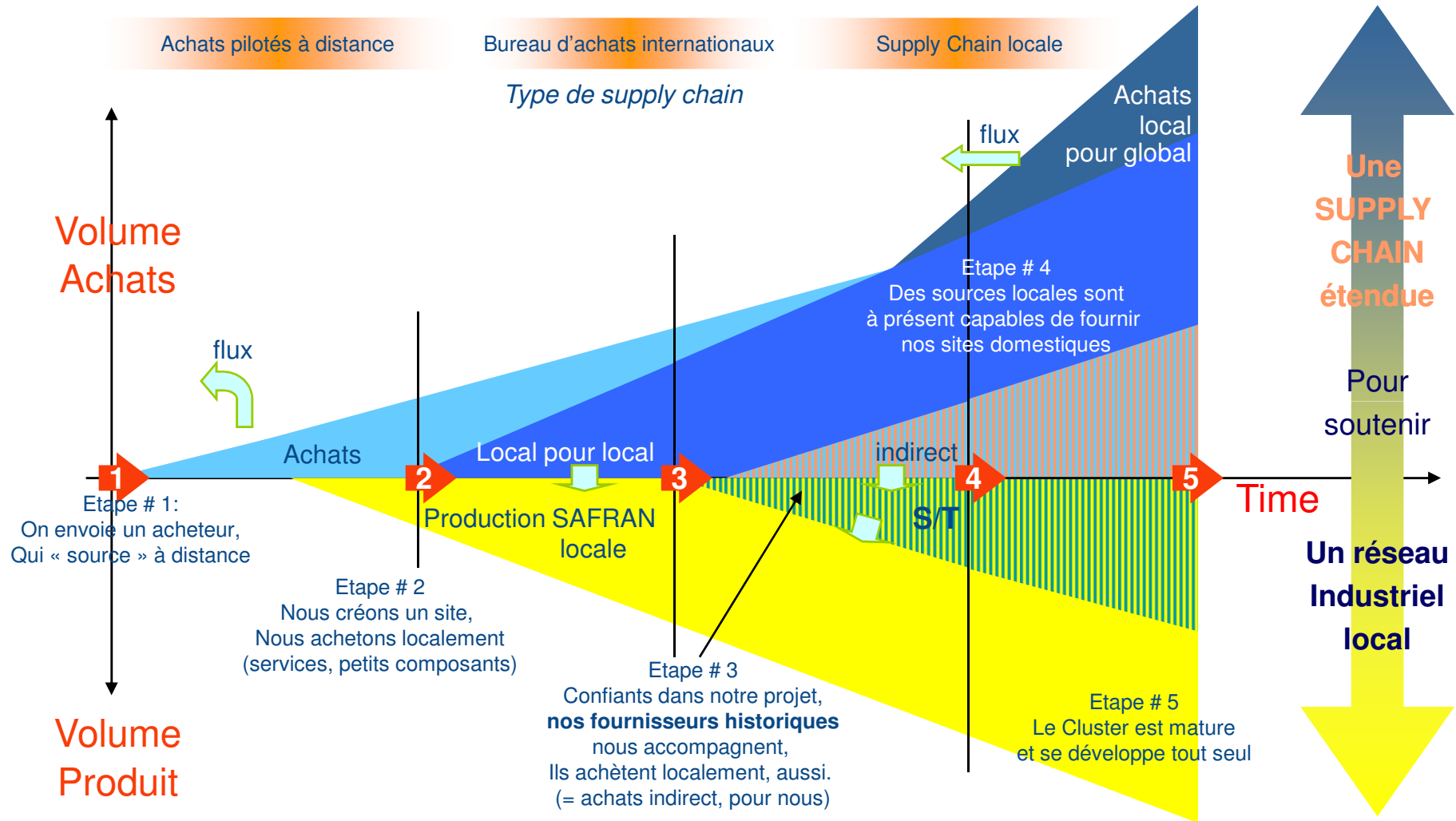
Pacte PME International - 4 mars 09

François ANORGA

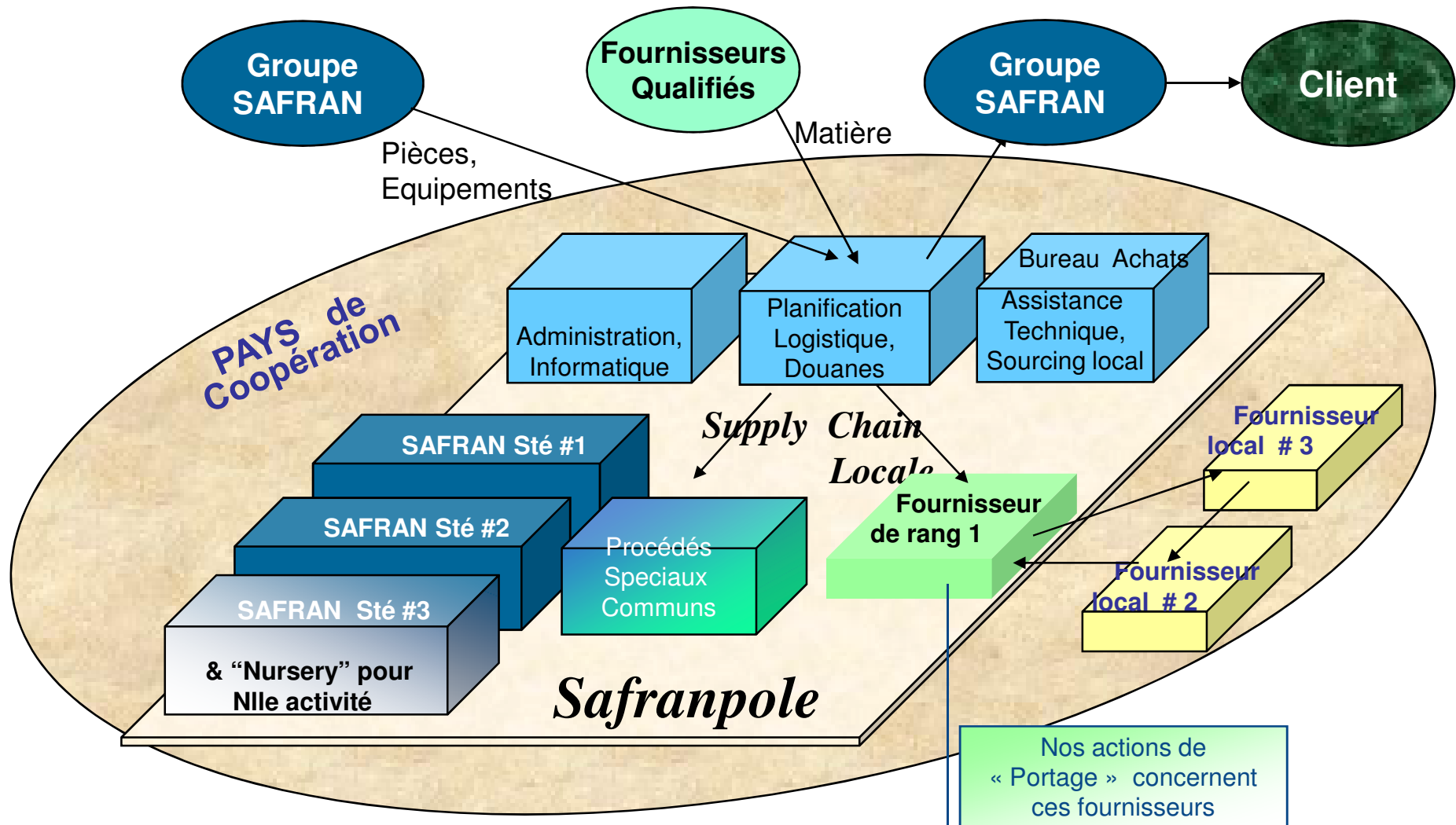
Directeur du Développement Industriel à l'International



Stratégie SAFRAN de Développement Industriel à l' International: La dynamique Implantations - Achats



La 'SAFRANPOLE': Ex. de Concept intégré



Les étapes pour permettre aux PME de s'installer à l'International sont délicates et doivent être encadrées par un vrai travail d'équipe:

Qui ?

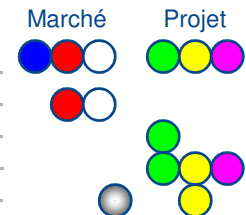
1 - Informer, Convaincre

- Conférences sur la Mondialisation _____
- Journées d'informations dédiées à un pays, à un Marché _____



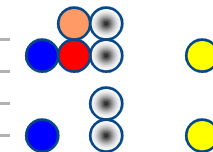
2 - Aider les PME à élaborer un projet à l'international

- Aider les PME à identifier des marchés possibles, les fédérer sur un projet _____
- Informations détaillées à caractère économique, par pays _____
- Formation à la conduite de projet à l'International _____
- Aide pour monter le projet industriel à l'international et visites sur place, best practices _____
- Contractualiser, donner des garanties de charge _____



3 - Aider les PME à réaliser leur projet

- Financement aux meilleures conditions _____
- Démarches administratives facilitées, support local _____
- Bureaux ou Structures industrielles à louer, avec services _____
- Instituts de formation professionnelle _____



4 - Aider les PME à s'intégrer, à se développer commercialement sur place

- Actions industrielles (supplier development) _____
- Actions pour aider les PME à se développer sur leurs nouveaux marchés _____



- | | | |
|---------------------------|---------------|--------------------------------|
| Etat étranger – en local | Etat Français | CCI, chambres professionnelles |
| Etat étranger – en France | Ubifrance | Grands Groupes |
| Client étranger | Coface | PME |